

**CONSIDERAȚII PRIVIND
TRANZACȚIILE DE COMERȚ
EXTERIOR**

Prof. univ. dr. Paliu-Popa Lucia
Universitatea "Constantin Brâncuși" din Târgu
Jiu

Abstract

În cadrul procesului complex de racordare a economiei naționale la fluxurile economiei mondiale, un rol important îl are comerțul exterior, care în ultimele decenii a devenit, în condițiile economiei de piață, unul dintre factorii determinanți ai creșterii economice.

Comerțul exterior, ca ramură distinctă a economiei naționale, reprezintă un factor important al creșterii economice, determinat de internaționalizarea afacerilor și determinant pentru procesul de globalizare.

Pentru România, țară aflată încă în tranziție și recent membră a Uniunii Europene, sunt deosebit de importante intensificarea participării la schimburile economice internaționale de bunuri și servicii, dar și atragerea investițiilor străine în economie ca principale posibilități de re tehnologizare a sectorului industrial și de restructurare a economiei naționale, în vederea creării și menținerii unor avantaje competitive durabile.

Pornind de la aceste considerente în prezentul articol am abordat aspectele teoretice privind comerțul exterior, fără a omite achizițiile și livrările intracomunitare de bunuri.

Cuvinte cheie: economie națională, economie mondială, comerț exterior, economia de piață, creștere economică, globalizare, bunuri.

1. Introducere

În condițiile economiei mondiale actuale, dezvoltarea oricărui stat nu se poate baza exclusiv pe resursele interne și pe rezultatele economiei naționale.

Sporirea volumului și diversificarea tranzacțiilor transfrontaliere cu mărfuri și servicii, dinamica fluxurilor internaționale de capital, dar și răspândirea rapidă a tehnologiei,

**CONSIDERATIONS ON
TRANSACTIONS OF FOREIGN
TRADE**

Prof. PhD Paliu-Popa Lucia
"Constantin Brâncuși" University of Targu
Jiu

Abstract

In the complex connection process of national economies to global economy flows, an important role has the foreign trade, which in recent decades has become, in the market economy conditions, one of the factors determining for economic growth.

Foreign trade, as a separate branch of the national economy is an important factor of economic growth, caused by the internationalization of business and determining for the process of globalization.

For Romania, a country still in transition and recent member of the European Union is particularly important to enhance the participation to international trade in goods and services, but also attracting foreign investments in the economy as the main possibilities for the re-industry and restructuring the national economy in order to creation and maintenance of sustainable competitive advantages.

Starting from these considerations, in this article I addressed/aproached the theoretical aspects of foreign trade, without omitting intracomunity purchases and deliveries of goods.

Key words: domestic economy, global economy, foreign trade, market economy, economic growth, globalisation, goods.

1. Introduction

In the current world economy conditions, development of any state can not be based solely on internal resources and the national economy.

Increasing the volume and diversification of cross-border transactions in goods and services, the dynamics of international capital flows, and the fast spread of technology, gives multiple

conferă valențe multiple comerțului exterior ducând la creșterea interconținării economiei între țările lumii. Prin activitatea de comerț exterior se realizează schimbul de bunuri și servicii pe piața internațională și se asigură participarea statelor la cooperarea economică internațională.

Economia internă este sprijinită de exportul și importul de bunuri și servicii, comerțul internațional fiind unul din factorii cheie în dezvoltarea economiei naționale, a cărui influență asupra creșterii economice se exercită sub mai multe forme.

În primul rând, comerțul exterior contribuie la obținerea sau realizarea produsului intern brut chiar în condițiile în care structura cererii diferă de structura ofertei, iar în al doilea rând, comerțul internațional determină majorarea sau diminuarea venitului național produs în exterior în funcție de raportul dintre valoarea națională și valoarea internațională a mărfurilor care fac obiectul relațiilor comerciale internaționale.

Succesul tuturor operatorilor implicați în comerțul internațional joacă, pe plan național, un rol important în dezvoltarea economiei.

În cadrul procesului complex de racordare a economiei naționale la fluxurile economiei mondiale, un rol important îl are comerțul exterior, care în ultimele decenii a devenit, în condițiile economiei de piață, unul dintre factorii determinanți ai creșterii economice. Pentru România, țară aflată încă în tranziție și recent membră a Uniunii Europene, sunt deosebit de importante intensificarea participării la schimburile economice internaționale de bunuri și servicii, dar și atragerea investițiilor străine în economie ca principale posibilități de rețehnologizare a sectorului industrial și de restructurare a economiei naționale, în vederea creării și menținerii unor avantaje competitive durabile.

Având în vedere aceste aspecte, în prezentul articol, am abordat aspecte teoretice privind tranzacțiile de comerț exterior, cu referire și la achizițiile și livrările intracomunitare de bunuri.

values of foreign trade leading to links of economy across the world. Through the foreign trade activity is achieved the exchange of goods and services on the international market and ensure the participation of states in international economic cooperation.

Domestic economy is supported by the export and import of goods and services, the international trade is one of the key factors in developing the national economy, whose influence on economic growth is exercised in many forms.

First, the foreign trade contributes to the achievement of gross domestic product even as the demand structure differs from the structure of supply, and secondly, international trade determines the increase or decrease of national income produced outside depending on the ratio of the national and international value of the goods subject to international trade.

The success of all operators involved in international trade plays, on nationally area, an important role in economic development.

In the complex process of connection the national economy to global economic flows, an important role has foreign trade, which in recent decades has become the market economy conditions, one of the factors determining for economic growth.

For Romania, a country still in transition and recent European Union member, are particularly important to enhance the participation of international trade in goods and services but also attracting foreign investment in the economy as the main possibilities for technology again the industrial sector and restructuring national economy, in order to create and maintain sustainable competitive advantages.

Given these issues, in this article, I addressed/aproached the theoretical aspects of foreign trade transactions, related to procurement and intracommunity

2. Considerații privind tranzacțiile de comerț exterior

Veniturile realizate din export permit, printre altele, efectuarea de investiții în infrastructură ducând la ridicarea nivelului de trai și a securității sociale.

Comerțul exterior¹ este o ramură distinctă a unei economii naționale care cuprinde operațiunile comerciale sau de cooperare economică și tehnico-științifică în raporturile cu străinătatea privind vânzarea-cumpărarea de mărfuri, lucrări, servicii, licențe, consignația sau depozitul, reprezentarea sau comisionul, operațiunile financiare, asigurările, turismul și, în general, orice acte sau fapte de comerț.

Potrivit acestei definiții, comerțul exterior cuprinde *două componente de bază*², respectiv:

- * operațiuni comerciale internaționale;
- * alianțe și cooperări economice internaționale.

Operațiunile comerciale internaționale reprezintă o formă de interdependență între întreprinderi și economiile naționale în sfera comercializării și includ:

- *comerțul internațional de mărfuri*, care este format, la rândul său, din:
 - ~ *exportul de mărfuri* care cuprinde totalitatea operațiunilor comerciale prin care o țară vinde unei alte țări o parte din mărfurile produse sau prelucrate;
 - ~ *importul de mărfuri* care cuprinde totalitatea operațiunilor comerciale prin care o țară cumpără mărfuri din alte țări în vederea satisfacerii consumului productiv și neproductiv.
- *comerțul internațional cu servicii comerciale*, numit și *comerț invizibil*, care cuprinde serviciile conexe operațiunilor de export-import (transporturile, asigurările, licențele), turismul internațional;
- *operațiunile comerciale combinate*,

deliveries of goods.

2. CONSIDERATIONS ON TRANSACTIONS OF FOREIGN TRADE

Revenues from export permit, among other things, to make investments in infrastructure leading to lifting living standards and social security.

The external trade⁷ is a distinct branch of a national economy which includes business operations or economic cooperation and technical-scientific relations with foreign countries related on sale-purchase of goods, works, services, licenses, or consignment store, representation or commission, financial, insurance, tourism and, generally, any acts or deeds of commerce.

Under this definition, external trade comprises *two basic elements*⁸, such as:

- * international commercial operations;
- * international alliances and economic cooperation.

International commercial operations are a form of connection between national economies and plants in the sphere of marketing and include:

- *international merchandises/goods trade*, which, to its turn, comprises:
 - ~ *export of goods* which comprising all commercial transactions by which a country sells to other countries a part of goods produced or processed;
 - ~ *import of goods* which includes all trading operations in a country buys goods from other countries in order to meet productive and unproductive consumption;
- *international trade with commercial services*, also called invisible trade, which includes services related to export-import operations (transport, insurance, licenses), international tourism;
- *combined business operations*, namely: re-export, compensation, the switch,

respectiv: reexportul, compensațiile, switch-ul, prelucrarea în lohn sau operațiunile de perfecționare etc., adică tehnicile utilizate pentru facilitarea schimburilor și valorificarea oportunităților de profit comercial.

Alianțele și cooperările internaționale reprezintă o formă dezvoltată a legăturilor economice dintre state în vederea realizării unei strategii comune, durabile, în domenii diferite de activitate. Rațiunile care stau la baza acestor legături pleacă de la existența unor interese comune, complementaritate tehnologică, exploatarea eficientă a competențelor și resurselor proprii.

Principalele forme de alianțe și cooperări internaționale sunt următoarele³:

- *cooperările pe baze contractuale*, în care pot fi incluse contractele de licență, francizarea, subcontractarea etc., toate constituind forme de transfer internațional de tehnologie, de producție (licențierea, subcontractarea) sau de comercializare (francizarea);
- *alianțe strategice sub formă de asociații, consorți etc.*, pentru construire de obiective în comun, livrări la cheie, consulting-engineering etc.;
- *cooperarea instituționalizată*, reprezentată de societățile mixte.

Putem spune că, **principalele forme de operațiuni comerciale internaționale** sunt:

- comerțul internațional cu bunuri, respectiv exportul și importul de mărfuri;
- comerțul internațional cu servicii comerciale (transporturi, asigurări etc.);
- operațiuni comerciale combinate (reexporturi, contrapartidă).

În sens larg, se pot include în categoria operațiunilor de comerț exterior și „tehnicile de comerț cu inteligență” (licențierea, francizarea) sau modalitățile de promovare a vânzărilor de bunuri de echipament (leasingul)⁴.

Aderarea României la Uniunea Europeană a impus armonizarea legislației naționale cu cea a statelor membre, modificări semnificative intervenind în domeniul fiscal.

lohn processing operations or processing etc., that the techniques used to facilitate exchange and use of commercial profit opportunities.

Alliances and international cooperation are a developed form of economic links between states in order to achieve a common strategy, development in different fields of activity. Reasons underlying these links go from the existence of common interests, complementary technology, the efficient operation of the powers and own resources.

The main forms of alliances and international cooperation are as following⁹:

- *the cooperations on contract basis*, which may be included contracts of license, franchise, subcontracting etc., all constitute forms of international technology transfer, production (licensing, subcontracting) and marketing (franchising);
- *strategic alliances in the form of associations, holdings etc.*, for building targets in common, turnkey delivery, consulting-engineering etc.;
- *unite institutions* represented by joint ventures.

We can say that **the main forms of international trade** are:

- international trade in goods, respectively export and import of goods;
- international trade in commercial services (transport, insurance etc.);
- trade combined operations (re-exports, counter-part).

In a broad sense, can be included in the external trade area the operations of external trade and “techniques of trade intelligence” (licensing, franchise) or manners how to promote sales of goods and equipment (leasing)¹⁰.

Romania's accession to the European Union imposed harmonize national legislation with that of Member States, significant changes occur in

Desființarea barierelor vamale între țările Uniunii Europene a avut drept efect eliminarea controlului vamal al mișcării bunurilor influențând în mod direct tranzacțiile comerciale internaționale care nu mai cuprind, *din punct de vedere fiscal*, începând cu 01 ianuarie 2007, achizițiile și livrările intracomunitare.

Astfel, au dispărut noțiunile de export și import, în relația dintre statele membre, acestea fiind înlocuite de noțiuni noi precum **livrarea intracomunitară** (în locul exportului) și **achiziția intracomunitară** (în locul importului).

La prima vedere noile proceduri au un impact pozitiv asupra dezvoltării afacerilor comerciale intracomunitare datorită simplificării tranzacțiilor cu bunuri, prin eliminarea formalităților vamale și, implicit, a comisioanelor plătite agenților vamali, prin fluidizarea fluxurilor logistice și eliminarea costurilor legate de fluxurile de numerar întrucât taxa pe valoarea adăugată nu mai trebuie achitată în vamă.

Cu toate acestea există costuri generate de noua legislație care se referă la cheltuielile efectuate cu schimbarea sistemului contabil și informativ, modificări necesare în vederea completării declarațiilor impuse de noile prevederi legislative referitoare la taxele indirecte, cheltuielile cu ținerea unor evidențe corecte și precise a tuturor operațiunilor efectuate în desfășurarea activității, dar și costuri generate de adaptarea rapidă la noile reglementări, concretizate în creșterea cheltuielilor cu serviciile de evidență contabilă și fiscală sau pentru pregătirea personalului.

În cadrul procesului complex de racordare a economiilor naționale la fluxurile economice mondiale, un rol de cea mai mare importanță îl are comerțul exterior, care a devenit mai ales în ultimele decenii unul din factorii determinanți ai creșterii economice.

Pornind de la această necesitate putem spune că tranzacția de comerț internațional este o afacere complicată, dacă luăm în considerare faptul că în medie în derularea unei afaceri externe participă 27 operatori

taxation area.

Abolition of customs barriers between European Union countries had the effect of the elimination of customs control of goods movement directly influencing international trade transactions that no longer include, *from the tax point of view*, from 01 January 2007, purchases and deliveries intracomunity .

Thus, the concepts of export and import had lost in the relationship between member states, these being replaced by notions such as the **intra-community delivery** (instead of export) and **intra-community acquisition** (instead of import).

At first glance the new procedures have a positive impact on the development of intra-business transactions through the simplification of goods transactions through the elimination of customs formalities and, implicitly, the customs fees paid to custom agents, by streamlining the flow of logistics and disposal the costs related to cash flows whereas the value added tax must not be paid in custom.

However, there are costs arising from new legislation that relates to expenses incurred with changing accounting and information system changes required to complement the statements required by the new legislative provisions relating to indirect taxes, maintenance costs of correct and accurate records of all transactions carried out during activities, and costs generated by rapid adaptation to new regulations, materialized in increased expenses for accounting and tax services or for preparation of staff.

In the complex connection of national economies to global economic flows, a role of ut most importance has foreign trade, which became especially in recent decades one of the factors determining for economic growth.

Starting from this need we are able to say that international trade transaction is

interdependenți și se utilizează 40 de documente originale pe suport de hârtie după care se fac 360 de copii. Chiar și în cazul tranzacțiilor simple sunt implicați 18 participanți⁵.

Această realitate obligă exportatorii și importatorii să analizeze toate implicațiile unei tranzacții de comerț exterior. Pentru a lua o decizie de export producătorul trebuie să evalueze posibilitatea firmei sale de a exporta ținând cont de capacitatea de producție disponibilă, de capacitatea tehnologică, financiară și profesională.

În condițiile în care capacitatea de producție este corespunzătoare sau poate fi mărită prin investiții, nivelul tehnologic asigură competitivitatea produselor iar resursele financiare interne sau atrase pot finanța operațiunea, trebuie aleasă **modalitatea de export**, producătorul putând opta pentru *exportul direct* sau *indirect* (prin intermediul unei firme de comerț exterior).

În orice tranzacție comercială internațională un aspect important îl reprezintă momentul sau locul transferului proprietății de la vânzător la cumpărător, moment care influențează și prețul mărfurilor exportate.

Convenția de la Viena (1980) privind vânzarea internațională de mărfuri reglementează transferul riscurilor fără nici o referire la transmiterea proprietății, deoarece este improbabilă stabilirea unui criteriu care să poată identifica momentul transferului dreptului de proprietate, în situația în care normele de drept din multe țări definesc acest moment în mod diferit.

Această problemă este reglementată de uzanțele și regulile comerciale prevăzute în **condițiile de livrare** INCOTERMS 2000 și RAFTD 1941.

Utilizarea corectă a condițiilor de livrare necesită din partea partenerilor contractuali nu numai cunoașterea conținutului respectivelor reguli, ci și inserarea acestora în contract cu toate precizările necesare, orice omisiune putând diminua sau chiar anula avantajele scontate de vânzător sau cumpărător la încheierea tranzacției.

a complicated business, if we take into account that on average in running a business from outside participate 27 interdependence operators and it is used 40 of original documents on paper and then made 360 samples. Even in simple transactions are involving 18 participants¹¹.

This reality obliges exporters and importers to consider all the implications of foreign trade transactions. In order to take a decision to export the manufacturer must assess whether it company is able to export taking into account the available production capacity, technological capacity, financial and professional.

Given the conditions that production capacity is adequate or can be increased through investment, the technological level ensure the competitiveness of products and the internal or attracted financial resources may finance the transaction, **must be choose the manner to export**, the manufacturer may choose for *directly or indirectly exports* (through a foreign trade company).

In any commercial transaction an international aspect is the time or place of transfer of ownership from seller to buyer, moment which influencing the price of goods exported.

Vienna Convention (1980) on the international sale of goods governs the transfer of risks without any reference to the transmission of property, because it is unlikely to establish a criterion to identify the time of transfer of ownership, where the rule of law in many countries define this time in a different way.

This issue is governed by customs and trade rules in the **delivery condition terms** INCOTERMS 2000 and RAFTD 1941.

The appropriate use of delivery conditions requiring from contractual partners not only to know the content of those rules, but inserting them in the

Practica internațională demonstrează că relațiile de comerț exterior au căutat să pună bazele unor reguli uniforme, să fundamenteze o dezvoltare ordonată a comerțului internațional, astfel încât operatorii economici care desfășoară activități de comerț exterior să poată face comerț unii cu alții în condiții de concurență loială și nedistorsionată.

Deoarece transpunerea în practică a fiecărei mențiuni, din cadrul diverselor modalități de livrare, reprezintă costuri care nu pot fi neglijate, este important cine și ce plătește, orice omisiune sau neprecizare din acest punct de vedere putând diminua sau chiar anula avantajele scontate de vânzător sau cumpărător la încheierea tranzacției.

Condițiile INCOTERMS trebuie, totodată, să fie corelate în mod corect cu alte norme sau uzanțe care au incidență asupra executării contractului de vânzare internațională, cum ar fi: condițiile liniilor regulate de transport (Liner Terms), uzanțele portuare, reguli profesionale specifice etc.⁶

Deoarece între statele membre ale Uniunii Europene s-au desființat barierele vamale și s-a eliminat controlul vamal al mișcării bunurilor, *în interiorul spațiului comunitar* din cele 13 condiții de livrare INCOTERMS 2000 doar câteva se utilizează în mod curent în relațiile intracomunitare.

Condiția EXW ... nu se utilizează deoarece practic vânzătorul își asumă operațiunea de încărcare a mărfurilor iar cumpărătorul doar în mod excepțional.

Datorită faptului că nu mai este necesară întocmirea formalităților vamale, utilizarea în tranzacțiile comerciale a condițiilor de livrare DDU ... și DDP ... capătă un singur sens, ambele incluzând automat costurile operațiunilor de descărcare, situații în care vânzătorul trebuie să ofere la destinație, în locul convenit, mărfurile libere de orice obligații și costuri.

Condițiile de livrare prin care se determină locul și momentul în care, odată cu trecerea mărfii de la vânzător la cumpărător, are loc și transferarea cheltuielilor și riscurilor pe care le implică livrarea influențează

contract with all the information necessary, any omission may diminish or even cancel the benefits expected by the seller or buyer in the transaction proceeding.

International practice shows that foreign trade relations have sought to establish uniform rules, to base an orderly development of international trade so that economic operators engaged in foreign trade can trade with each other in fair and un-distorted conditions.

Since the implementation of each of the various modes of delivery, means that costs can not be neglected, it is important who pays and what pays, any omission or un-say in this regard may diminish or even cancel the benefits expected by the seller or buyer for the transaction.

INCOTERMS conditions must also be properly correlated with other rules or practices which affect the enforcement of international contract of sale, such as: the regular transmission lines (Liner Terms), port usages, specific professional rules etc..¹²

As between the EU Member States have abolished customs barriers and eliminate customs controls on the movement of goods within the Community space, from the 13 conditions of delivery INCOTERMS 2000 only a few are used commonly in intra-community relations.

EXW condition ...is not used because the vendor assumes the practical operation of loading the goods and the buyer only in exceptional circumstances.

Due the fact that is no necessary customs formalities, the use in commercial transactions of delivery terms DDU ... and DDP ... becomes one way, including both automatically costs of unloading operations, situations in which the seller must provide at their destination, to the agreed space, the goods free of any obligations and costs.

Terms of delivery through which are determined the place and time where, with the passage of goods from seller to

prețurile externe ce urmează să se negocieze între parteneri.

Practica internațională demonstrează că relațiile de comerț exterior au căutat să pună bazele unor reguli uniforme, să fundamenteze o dezvoltare ordonată a comerțului internațional, astfel încât operatorii economici care desfășoară activități de comerț exterior să poată face comerț unii cu alții în condiții de concurență loială și nedistorsionată.

În contextul actual al globalizării economiei mondiale, funcționarea și dezvoltarea pe coordonate durabile a sistemelor economice presupun, în mod necesar, obținerea de rezultate cât mai ridicate și satisfacerea necesităților prezente fără a compromite posibilitățile economiilor naționale de a-și satisface propriile cerințe în viitorul mai mult sau mai puțin îndepărtat.

Un element determinant în relațiile de afaceri și în succesul acestora, indiferent de modalitatea de export aleasă și de tipul contractului folosit, este *prețul*.

Formarea prețurilor pe piețele internaționale de mărfuri se realizează, de regulă, prin confruntarea dintre cerere și ofertă, sub presiunea concurenței la scară mondială, ea fiind influențată de o multitudine de alți *factori* ce reflectă fenomenele de criză structurală declanșate în economia mondială, sau *factori specifici* diverselor grupe de mărfuri.

O problemă importantă pe care exportatorii trebuie să o rezolve este cea a limitării riscurilor din prețurile contractate la export.

Riscurile de prețuri pot fi de natură conjuncturală sau de natură valutară. În perioada de derulare a contractului datorită fluctuației prețurilor, riscul de păgubire a uneia dintre părțile contractante crește pe măsură ce perioada de derulare a contractului este mai mare.

Riscul valutar se manifestă atât în perioada de derulare a contractului cât și în intervalul de timp în care se utilizează resurse împrumutate exprimate în valută.

Pentru diminuarea riscului de preț este

buyer, takes place also the costs and risks transfer involved in foreign prices affect delivery to be negotiated between partners.

International practice shows that foreign trade relations have sought to establish uniform rules, to base an orderly development of international trade so that economic operators engaged in foreign trade can trade with each other in fair and undistorted competition conditions.

In today's global world economy, operation and coordinated sustainable development of economic systems involve, necessarily, to obtain the highest results and satisfy the own needs of present without compromising the ability of national economies to satisfy their own requirements in the future more or less distant.

A determining issues in business relationships and their success, regardless the export manner and type of contract used, is *the price*.

Prices on international markets of goods take place, usually through confrontation between demand and supply, under pressure from global competition, being influenced by a multitude of other factors reflecting structural phenomena triggered by the crisis in the global economy, or *specific factors* of various groups of goods.

An important issue that exporters have to solve is that of limiting the risk of contracted export prices.

Price risks can be a kind of conjuncture or foreign currency nature. During the progress of the contract price due to the risk of damage to one of the contracting parties increase as the performance of the contract is higher.

Currency risk is manifested both in the performance of the contract and the time to use resources borrowed in denominated foreign currency.

In order to reduce price risk is recommended to use contract and non-contract methods, to risk coverage at

recomandată utilizarea metodelor contractuale și extracontractuale, de acoperirea riscului la nivel microeconomic, exportatorul având în acest sens la dispoziție metoda indexării prețului contractual (utilizată mai des în cazul exportului de utilaje), metoda clauzei valutare (simplă, complexă, cu referința DST) sau instrumente specifice operațiunilor bursiere.

Un rol esențial în mecanismul tranzacțional al operațiunilor de export-import îl au **documentele** prin intermediul cărora se realizează, pe de o parte, transferul drepturilor asupra mărfii, iar pe de altă parte, plata contravalorii acesteia.

Derularea tranzacțiilor comerciale internaționale și a relațiilor de plăți generate de acestea se realizează pe baza contractelor de vânzare cumpărare internațională, operațiuni pentru a căror finalizare este necesară o serie de documente comerciale și financiare.

Exportatorii și importatorii trebuie să țină cont, în realizarea operațiunilor de comerț exterior, de natura mărfurilor, fluctuațiile cursului valutar, stabilitatea economică și politică din țările respective astfel încât acestea să aibă un efect pozitiv asupra economiei naționale.

3. Concluzii

Comerțul exterior contribuie, în mod direct, la economisirea muncii sociale când valoarea produselor exportate se află cât mai aproape de valoarea internațională, realizând diferențe de preț negative minime și când prin cumpărarea mărfurilor din import, pentru care există condiții de fabricare în țară sau care ar necesita cheltuieli de muncă socială ce ar depăși cu mult valoarea lor internațională, se realizează diferențe de preț pozitive, care pot compensa sau chiar depăși diferențele de preț negative la export.

Pe ansamblu, comerțul exterior poate fi rentabil și pentru acele țări al căror nivel general de productivitate a muncii se situează sub cel internațional, în situația în care soldul diferențelor de preț din export și import este pozitiv.

În concluzie, *comerțul exterior este*

microeconomic level, the exporter having in this regard available contract price indexation method (used more often in the export of machinery), the foreign currency clause (simple, complex, with SDR reference) or the instruments specific to stock exchange operations.

An essential role in the mechanism of export-import transactional operations have **the documents** through which is achieved from one point of view, transfer the rights of the goods and, on the other hand, the amount of their value.

Conducting international business transactions and relationships arising from these payments are made on the basis of international sales purchasing operations for whose completion is required a number of commercial and financial documents.

Exporters and importers must take into account, in carrying out foreign trade operations, the nature of goods, exchange rate fluctuations, economic and political stability in those countries so they have a positive effect on national economy.

3. Conclusions

Foreign trade contributes, directly, to save social work when the value of exported products are as close to the international value, making price differences achieving negative minimum also when the purchase of imported goods, which are conditions in the country of manufacture or which would require expenses of social work that exceeds the amount of international value, is made positive differences in price, which may offset or even exceed the negative differences in export price.

Overall, the foreign trade can be profitable for those countries whose general level of labor productivity is below the international situation, in the situation when balance of the price differences from exports and imports is positive.

In conclusion, *the external trade is efficient* in two cases:

eficient în două cazuri:

- când exportul este avantajos în expresie bănească în ansamblul său, deoarece numărul și ponderea produselor exportate cu valoare națională mai mică sunt mai ridicate decât numărul și ponderea produselor exportate cu valoare națională mai mare față de valoarea medie internațională;
- când nivelul general al productivității muncii se situează sub cel mondial, dar rezultatul comparativ, în valori absolute, dintre export și import este pozitiv ca urmare a realizării unor diferențe de preț pozitive.

Având în vedere complexitatea activității de comerț exterior putem spune că modalitatea de realizare a operațiunilor de export și import, condițiile de livrare a mărfurilor, prețurile și documentele utilizate în tranzacțiile internaționale precum și mijloacele, instrumentele și modalitățile de plată și finanțare folosite în comerțul exterior își pun amprenta asupra organizării și derulării acestora de către unitățile producătoare sau de către societățile specializate de comerț exterior presupunând o serie de implicații de ordin juridic, financiar, fiscal și contabil.

Dacă luăm în considerare faptul că operațiunile de export-import pot precede sau urma unor tranzacții comerciale intracomunitare, atunci înainte de reflectarea în contabilitate a ambelor categorii trebuie analizat tratamentul fiscal al acestora.

- when export is advantageous in money expression as a whole, because the number and share of national export products with national value are less higher than the number of products exported and the share of national value greater than the international average;
- when the general level of labor productivity is lower than the world level, but the result of comparison, in absolute terms, of exports and imports is positive due to the implementation of positive price differences.

Given the complexity of the trade can say that the manner to implement the operations of export and import, the delivery conditions of goods, prices and documents used in international transactions and the means, instruments and methods of payment and financing used in their external trade print the organization and their performance of the production facilities or by the specialized foreign trade societies involving a number of implications of legal, financial, tax and accounting order.

If we take into account the fact that the export-import operations may precede or result of intra-community trade, then before the reflection in the accounts of both categories must to be considered the tax treatment of them.

Bibliografie

- Burnete, S. - *Comerț internațional*, Editura Economică, București, 1999
- Caraiani, Ghe., ș.a. - *Tranzacții internaționale: E-business & tipuri de contracte*, Editura C.H. Beck, București, 2008
- Ciupagea, C. ✓ *Fundamente teoretice ale comerțului internațional*, Editura Economică, București, 2001

Bibliography

- Burnete, S. - *International commerce*, Economic Publishing House, Bucharest, 1999
- Caraiani, Ghe., and others - *International transactions: E-business & contract types*, C.H. Beck Publishing House, Bucharest, 2008
- Ciupagea, C. - *Basics of international trade theory*, Economic Publishing House, Bucharest, 2001

- | | | | |
|----------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| Popa, I. | - <i>Tehnica operațiunilor de comerț exterior</i> , Editura Economică, București, 2008 | Popa, I. | - Technical operations of foreign trade, Economic Publishing House, Bucharest, 2008 |
| Popa, I. | - <i>Tranzacții de comerț exterior</i> , Editura Economică, București, 2002 | Popa, I. | - Transactions of international trade, Economic Publishing House, Bucharest, 2002 |
| Popa, I. | ✓ <i>Tranzacții comerciale internaționale</i> , Editura Economică, București, 1997 | Popa, I. | International commercial transactions, Economic Publishing House, Bucharest, 1997 |
| Popescu, N. | - <i>Tranzacții comerciale</i> , Editura Economică, București, 2008 | Popescu, N. | - Commercial transactions, Economic Publishing House, Bucharest, 2008 |
| Radu, F.,
Paraschivescu, M.D. | - <i>Contabilitatea operațiunilor de comerț exterior</i> , Editura Tehnopress, Iași, 2007 | Radu, F.,
Parasc
hivesc
u,
M.D. | - Accounting for foreign trade operations, Tehnopress Publishing House, Iași, 2007 |
| Vișan, D. | - <i>Contabilitatea în comerțul exterior</i> , Editura Sedcom Libris, Iași, 2007 | Vișan, D. | - External trade book-keeping, Sedcom Libris Publishing House, Iași, 2007 |
| *** | - <i>ABC-ul comerciantului. Bazele comerțului</i> , București, 1998 | *** | Trader's ABC. Trade bases, Bucharest, 1998 |
| *** | - <i>Consilier Import-Export, Rentrop & Straton</i> , C55/006 | *** | - Import-Export adviser, Rentrop & Straton, C55/006 |
| *** | - <i>Legea nr. 571/2003 privind Codul fiscal, cu modificările și completările ulterioare</i> | *** | - Law no. 571/2003 on the Tax Code, as subsequently amended and supplemented |
| *** | - <i>Reguli și uzanțe comerciale INCOTERMS 2000</i> , Percomex S.A. | *** | - Trade rules and practices INCOTERMS 2000, Percomex S.A. |

¹ Vișan, D., *Contabilitatea în comerțul exterior*, Editura Sedcom Libris, Iași, 2005, pag. 11

² Radu, F., Paraschivescu, M.D., *Contabilitatea operațiunilor de comerț exterior*, Editura Tehnopress, Iași, 2007, pag. 11

³ Popa, I., *Tranzacții de comerț exterior*, Editura Economică, București, 2002, pag. 13

⁴ Popa, I., *Tranzacții comerciale internaționale*, Editura Economică, București, 1997, pag. 79

⁵ AELS și CRCE, *ABC-ul comerciantului. Bazele comerțului*, București, 1998, pag. 5

⁶ Popa, I., op. cit., pag. 233

⁷ Vișan, D., *External trade book-keeping*, Libris Publishing House, Iași, 2005, page 11

⁸ Radu, F., Paraschivescu, M.D., *External trade operations accounting*, Tehnopress Publishing House, Iași, 2007, page 11

⁹ Popa, I., *External trade transactions*, Economic Publishing House, Bucharest, 2002, page 13

¹⁰ Popa, I., *International commercial transactions*, Economic Publishing House, Bucharest, 1997, page 79

¹¹ AELS și CRCE, *Trader's ABC. Trade bases*, Bucharest, 1998, page 5

¹² Popa, I., op. cit., page 233